

En línea

CAJA NAVARRA Compra el 25% de Synergic Partners

Caja Navarra ha adquirido el 25% de la consultora catalana Synergic Partners, especializada en servicios estratégicos a partir de la gestión de datos. La entidad realizó la operación a través del fondo de capital riesgo Eurecan Alto Rendimiento, dedicada a la inversión en firmas innovadoras. - EP

PERNOCTACIONES Descenso de un 7,1% en agosto

Las pernoctaciones hoteleras de españoles en Catalunya bajaron un 7,1% en agosto respecto al mismo mes del 2006, con lo que la comunidad se situó al mismo nivel que la Comunidad Valenciana, con un 13,4% del total, según datos del INE. Andalucía se situó por delante, con un 22,5% del total. - EP

CAIXA SABADELL Creada una sociedad de gestión con otras cuatro cajas

Las entidades Caixa Sabadell, Unicaja, Caja de Canarias, CAI y Caja de Ávila han constituido la sociedad Almenara Capital para optimizar la gestión de su cartera de renta variable, según fuentes financieras conocedoras del diseño de la operación. Esta colaboración entre cajas se centrará en la compra de valores cotizados a corto plazo para la cartera de las entidades de ahorro asociadas y es una iniciativa que ha sido coordinada y promovida por Ahorro Corporación. El director general de Caixa Sabadell es Jordi Mestre. - Efe



Jordi Mestre

MST El grupo logra un contrato público

El grupo MST se ha adjudicado el contrato del servicio de atención de consultas lingüísticas de la Generalitat. MST está formado por seis empresas y cuenta con una plantilla de 350 trabajadores. La facturación en el 2006 fue de 9 millones y las previsiones para el 2007 son de 11 millones. - Redacción

BELLAVISTA Ampliados dos departamentos

La firma de abogados y economistas Bellavista ha incorporado al economista Francesc Miallet y al abogado Ignacio Esquirol a los departamentos de fiscal y jurídico. La empresa Bellavista -formada por una treintena de profesionales- está especializada en el asesoramiento de empresas. - Redacción

EL GRUPO ES UNO DE LOS LÍDERES EN LA DISTRIBUCIÓN DE ACERO

Ros Casares crece en Montmeló

PALOMA ARENÓS
Montmeló

Después de más de medio siglo de vida, la empresa familiar de origen valenciano Grupo Ros Casares ha conseguido que las propiedades del acero acaben identificándose con su estilo laboral. Es una empresa versátil porque ha sabido diversificar sus negocios entre la logística, el diseño, el asesoramiento técnico, el transporte de materiales pesados, el medio ambiente, la construcción o la transformación y el suministro industrial. Como el metal que los simboliza, también es una firma dúctil y maleable porque ha iniciado una fase de expansión internacional que la ha llevado a construir una planta que se dedica a la transformación y distribución de productos largos y planos en Gliwice (Polonia). Y, a la vez, también ha sabido integrar a Exma, una compañía francesa especializada en la transformación de tubo mediante tecnología láser y su distribución. Del mismo modo, ha abierto delegaciones estratégicas y comerciales en Brasil, Luxemburgo e India.

Desde que el actual presidente, Francisco Ros-Casares, inició la actividad en 1954 con la apertura de un almacén de hierros en Valencia, la empresa ha experimentado un crecimiento constante y hoy es el líder en España en distribución de productos de acero. La facturación consolidada del grupo en el 2006 ha sido de 751,16 millones, emplea a 960 trabajadores y cuenta con más de 50 centros distribuidos por toda España dedicados a la transformación y distribución siderúrgica. La última inversión se acaba de hacer en Catalunya. La semana pasada, el



Germán Ros, director general del Grupo Ros Casares

La compañía factura 751 millones de euros, y emplea a 960 trabajadores en 50 centros

conseller de Innovació, Universitats i Empresa, Josep Huguet, inauguró su última planta, un centro de servicios de preformación de perfiles para la construcción en acero, que ofrece servicio para todo el país y Francia. El director general e hijo del fundador, Germán Ros, asegura su voluntad por "apostar por la economía catalana", un paso que ya se dio en 1980 en Montmeló cuando se construyó una sede dedicada a la distribución y que ahora es

anexa a la nueva. El directivo destaca que la planta incorpora tecnología puntera única en España: "Disponemos del sistema de gestión de almacén, que permite el control del proceso completo de la cadena mediante el conocimiento en tiempo real del control de los pedidos". La facturación prevista de Montmeló II en el 2007 es de 50 millones, con una previsión de movimiento de 100.000 toneladas de acero.

Ros se siente especialmente satisfecho de Ciudad Ros Casares, un complejo residencial en Valencia que aúna edificios de oficinas y lofts con jardines y centros comerciales ubicados en 70.800 m². Y el año próximo está prevista la inauguración de un centro de transformación del acero en Avilés (Asturias) y otro complejo empresarial en Villaverde (Madrid).●

La Generalitat inicia la recogida de propuestas para centros comerciales Superficie libre de 89.000 metros

BARCELONA. (Europa Press.) - Catalunya contará con 89.000 metros cuadrados más de superficie para centros comerciales en los próximos años. El proceso de concurrencia para instalaciones de grandes superficies ya ha comenzado. La ubicación está determinada por el Plan Territorial Sectorial de Equipamientos Comerciales (Ptsec).

La subdirectora general de Ordenación y Planificación de la Conselleria d'Innovació, Universitats i Empresa de la Generalitat, Clara Díez, explicó que este proceso se dividirá en dos concursos públicos, el primero que empieza ahora y otro que tendrá lugar tres años después de la entrada en vigor del Ptsec.

Con este plan territorial, Tarragona recibirá 20.520 metros cuadrados destinados a grandes almacenes en los que probablemente se instalará un centro de El Corte Inglés, y 15.129 metros cuadrados para la instalación de un centro comercial, que podría ser adjudicado a Metrovacesa y se instalará en Reus.

En Girona, la Generalitat adjudicará un total de 25.200 metros cuadrados destinados a la construcción de cuatro o cinco centros comerciales, que se podrían ubicar en poblaciones como Figueras, Roses, Palafrugell, Ripoll o Lloret.

Por lo que se refiere a las Terres de Ponent, el Gobierno cata-

lán ha aprobado la adjudicación de 16.900 metros cuadrados para la instalación de uno o varios centros comerciales en las ciudades de más de 25.000 habitantes o capitales de comarca, como Balaguer, Mollerussa o Tàrraga.

Por lo que se refiere a las comarcas centrales, habrá un total de 18.665 metros cuadrados destinados a centros comerciales que se deberían ubicar en localidades como Igualada, Vic o Solsona. En Barcelona ciudad no

Barcelona se queda fuera del reparto de suelo, en el que si participa el área metropolitana

se adjudicará suelo para la construcción de más centros comerciales o grandes almacenes, aunque en las poblaciones del área metropolitana, la Generalitat de Catalunya tiene previstos 13.000 metros cuadrados en centros comerciales en zonas como el Maresme.

Entre los requisitos que el Gobierno catalán reclama a las empresas explotadoras de suelos para usos comerciales figura la cercanía con aparcamientos o que la misma empresa no tenga otro centro en la misma zona.●



EXPT: 72-AENA/07

Expediente de expropiación forzosa motivado por las obras de la Entidad Pública Empresarial Aeropuertos Españoles y Navegación Aérea "Aeropuerto de Sabadell". Expediente de Expropiación Forzosa para la adquisición de los terrenos necesarios para el desarrollo del Plan Director. Construcción de resas en cabeceras", en el término municipal de Sabadell (Barcelona).

Finalizado el plazo de Información Pública abierto a efectos de subsanar posibles errores que hubieran podido producirse en la relación de bienes, derechos y propietarios afectados por el expediente de referencia, este MINISTERIO, en virtud de lo dispuesto en el artículo 52 de la vigente Ley de Expropiación Forzosa ha resuelto fijar el día 10 de octubre de 2007, para proceder al levantamiento de las Actas Previas a la Ocupación de los bienes y derechos precisos para las obras, situados en el término municipal de Sabadell (Barcelona), y pertenecientes a los siguientes titulares:

FINCA NUM.	MUNICIPIO	POJ..	PARC.	TITULAR Y DOMICILIO	SUPERFICIE AFECTADA EN M ²	CLASIFICACIÓN URBANÍSTICA	APROVECHAMIENTO	AFECCIÓN	FECHA LEVANTAMIENTO PREVIAS A LA OCUPACIÓN DÍA/MES/AÑO	ACTAS HORA
1-00	SABADELL (Barcelona)	5447	022	FILOMENA CASAS ESTRADA c/ Pintor Fortuny, nº 43 08210-BARBERA DEL VALLES (Barcelona)	4.449	S.N.U.	Labor Secano	Parcial	10/10/2007	10:00
2-00	SABADELL (Barcelona)	5447	008	CAN MIRO DEL PLA, S.A. c/ Sant Viçente, nº 51 08208-SABADELL (Barcelona)	33.727	S.N.U.	Labor Secano	Parcial	10/10/2007	10:30
3-00	SABADELL (Barcelona)	5447	001	AVIANTAMENYTO DE SABADELL	1.158	S.N.U.	Vial	Parcial	10/10/2007	11:00

SECRETARÍA GENERAL DE TRANSPORTES

DIRECCIÓN GENERAL DE AVIACIÓN CIVIL