



Tanto Catalunya como el conjunto de España presentan ahora mismo 'inmejorables atractivos' para empresas indias que desean invertir en sectores como el tecnológico

Thomas Joseph y Francesc Bellavista.

Un puente entre España y la India

El despacho granollerense Bellavista impulsa el Indian Desk con el objetivo de fomentar las relaciones entre empresas de ambos países

Tanto Catalunya como el conjunto de España presentan ahora mismo "inmejorables atractivos" para empresas con sede en la India que desean invertir en sectores como el tecnológico. Lo asegura el economista de nacionalidad india **Thomas Joseph**, director ejecutivo del Indian Desk, una plataforma que pretende reforzar las relaciones entre empresas de ambos países. El despacho de abogados granollerense Bellavista ha sido el principal impulsor de dicha pla-

taforma, que actualmente está integrada por un total de cinco profesionales y que, además de acompañar a las empresas indias que desean operar en España y viceversa, ofrece servicios como el establecimiento de contactos con instituciones de ambos países, asesoramiento para la captación de inversiones, representación y defensa jurídica en tribunales españoles y gestión de operaciones de fusión entre firmas de ambas partes.

"En estos momentos tenemos en marcha operaciones cuyos protagonistas son empresas españolas en ámbitos como la fabricación de maquinaria para elaborar envases PET, la producción de material aislante e ignífugo, la pastelería indus-

trial, el textil o el aeronáutico", apunta Thomas. Para Bellavista, en cambio, la apertura de esta plataforma supone la entrada en uno de los principales mercados emergentes no solamente de Asia, sino de todo el mundo. "Queremos ser el bufete español de referencia para las empresas indias", asegura su socio director, **Francesc Bellavista**, "actuando como puente entre los clientes indios con intereses en España y los clientes españoles interesados en la India". En este sentido, y para poder hacer frente a las restricciones que el gobierno indio impone a las empresas foráneas que operan en su territorio, Bellavista se ha asociado con un bufete colaborador local en la ciudad de Kerala para optimizar los servicios, además de tener estrechos lazos de colaboración con dos empresas de la red Integra International que operan en el país asiático.

Bellavista prevé facturar alrededor de dos millones de euros a través de la actividad derivada del Indian Desk, en un plazo de tres años. Según datos del Fondo Monetario Internacional (FMI), la India

es en la actualidad la décima economía mundial por valor de su PIB. No obstante, las necesidades que se derivan de su desarrollo siguen siendo muy importantes y ofrecen grandes oportunidades de negocio para empresas españolas. Desde el punto de vista indio, en cambio, la adquisición de empresas españolas puede resultar beneficiosa al encontrarse éstas presentes no solamente en Europa, sino también a lo largo y ancho de Latinoamérica, donde cuentan con grandes cuotas de mercado. "En la actualidad existen buenas oportunidades para empresas o inversoras indias interesadas en adquirir firmas industriales catalanas de volumen medio y dotadas de buena tecnología", insiste Bellavista en este sentido.